



위예신 귀금속 소개

에릭 왕(Eric Wang) 총괄 매니저가
중국 시장의 변화가 이 귀금속
기업의 전략적 목표를 어떻게
바꾸고 있는지 설명한다

선전 위예신 귀금속 유한공사(Shenzhen Yuexin Precious Metals Co., Ltd., 이하 "위예신")는 2011년 10월 설립되어 중국 선전에 본사를 두고 있으며, 전 세계 주요 시장에서 사업을 운영하고 있다. 중국 최대 귀금속 정련업체 중 하나로, 2025년 기준 금 약 200톤과 백금 약 20톤을 생산했다.

위예신은 금, 은, 팔라듐, 백금을 포함한 귀금속의 재활용, 정련, 가공, 생산 및 판매를 전문으로 한다. 트레이딩 부문인 위예신 인터내셔널(Yuexin International)은 홍콩에 소재하고 있다.

위예신은 상하이금거래소(SGE) 회원사이자 광저우선물거래소(GFEX)의 백금·팔라듐 인도 지정업체로 등록되어 있다. 또한 정련 금·은 불리언 바에 대해서는 런던귀금속시장협회(LBMA) 인증 리스트(Good Delivery List)에, 정련 백금·팔라듐 불리언 바에 대해서는 런던백금팔라듐시장협회(LPPM) 인증 리스트에 각각 등재되어 있다.

에릭 왕 박사는 시니어 금 투자 애널리스트로, 현재 위예신의 총경리를 맡고 있다. 2003년 귀금속 업계에 입문한 이후 귀금속 주얼리 가공과 도소매 운영, 재활용 및 정련, 분석·검사, 표준 실물 인도에 이르기까지 밸류체인 전반에 걸쳐 폭넓은 경험을 쌓았다. 2024년 위예신에 합류한 이후에는 국내외 시장에서 회사의 전략 개발과 사업 운영을 총괄하고 있다.

위예신은 중국 본토와 홍콩 계열사인 위예신 인터내셔널을 통해 사업을 운영하고 있습니다. 두 사업은 서로 어떻게 보완적으로 작동합니까?

위예신 귀금속은 귀금속 재활용·정련 기업으로 출발했습니다. 현재는 산업용 및 투자용 시장에 금, 은, 백금, 팔라듐을 공급하는 중국 최대 규모의 귀금속 정련업체 중 하나로 성장했습니다. 오늘날 본토 사업은 재활용, 정련, 가공 및 국내 유통에 집중하고 있으며, 첨단 정련 기술과 고도로 자동화된 생산 설비에 대한 대규모 투자가 이를 뒷받침하고 있습니다.

당사를 차별화하는 요소 중 하나는 기술 혁신에 대한 의지입니다. 첨단 습식 정련 공정과 자동화 설비를 도입함으로써 순도 99.9999%의 금을 포함한 극도로 높은 순도 기준을 달성하는 동시에, 생산 효율을 개선하고 여러 귀금속으로 생산 규모를 확대할 수 있었습니다. 이러한 역량 덕분에 국제 시장이 요구하는 품질 기준을 유지하면서도 폭넓은 고객층에 대응할 수 있습니다.

위예신 인터내셔널은 중국 본토를 넘어 사업 범위를 확장하기 위해 홍콩에 설립되었습니다. 글로벌 금융·무역 허브라는 홍콩의 위상은 본토 사업만으로는 접근하기 어려운 국제 투자자, 금융기관, 금속 시장에 대한 접점을 제공합니다. 두 사업은 함께 중국 귀금속 시장과 글로벌 시장을 잇는 가교 역할을 합니다. 본토 사업이 정련 전문성과 공급망 역량을 제공한다면, 위예신 인터내셔널은 국제 트레이딩과 물류, 시장 개발 활동을 담당합니다.

당사의 장기 목표는 중국의 산업 경쟁력을 활용하는 한편 홍콩을 통해 국제적 관계와 시장 접근성을 구축함으로써, 글로벌 통합 귀금속 서비스 기업으로 성장하는 것입니다.

인증 리스트(Good Delivery) 등재가 사업에 그토록 중요한 이유는 무엇입니까?

인증 리스트 등재는 제품의 품질, 순도, 일관성에 대한 독립적인 검증을 의미하기 때문에 당사의 국제 성장 전략에 근간이 되는 요소입니다.

LBMA와 LPPM 인증 리스트에 등재되었다는 것은 당사의 바가 글로벌 도매 불리언 시장이 요구하는 기준을 충족한다는 뜻입니다. 이는 전 세계 고객과 거래 상대방에게 신뢰를 제공하며, 당사 브랜드 불리언이 별도의 추가 검사나 검증 절차 없이 국제적으로 수용되고 거래될 수 있게 합니다.

정련업체에게 인증 리스트 등재는 운영 역량의 우수성, 견고한 품질 관리, 그리고 국제적으로 인정받는 책임 있는 원료 조달·정련 기준의 준수를 입증하는 지표입니다. 아울러 글로벌 거래 흐름에 참여하고, 이러한 인증을 요구하는 국제 기관들을 상대할 수 있는 역량을 강화해 줍니다. 이와 관련하여 당사는 다수의 주요 글로벌 금융기관과 관계를 맺고 있으며, 이는 당사의 트레이딩 운영을 뒷받침하고 외환 헤지 및 투자 수요를 충족하는 데 기여하고 있습니다.

최근 중국에서 나타난 변화가 귀사의 사업에 어떤 영향을 미쳤습니까?

중국의 백금족 금속(PGM) 시장은 정책 주도형 성장기에서 보다 시장 주도적인 국면으로 이행하고 있으며, 이는 위에신과 같은 정련·재활용 기업의 가치를 시장이 재평가할 수 있는 계기를 만들어내고 있습니다.

2025년 11월 GFEX에 백금·팔라듐 선물 계약이 상장된 것은 중국 PGM 시장에 있어 중요한 구조적 전환점이었습니다. 산업계 참여자가 백금 선물 포지션의 약 42%를 차지하고 선물과 현물 가격 간 상관관계가 높게 유지되면서, GFEX는 국내 가격 발견과 실물 시장 통합을 동시에 담당하는 메커니즘으로 자리 잡아 가고 있습니다.

위에신과 같은 중국 민영 정련업체에게 이는 상당한 변화입니다. 국내 가격 발견과 국내 실물 인도라는 두 가지 경로에 처음으로 접근할 수 있게 되었기 때문입니다. 위에신 브랜드 백금·팔라듐 잉곳은 GFEX 등록 브랜드 목록에 포함되어 있어, 국내에서 조달한 재활용 PGM 원료를 실물 인도가 가능한 표준 잉곳으로 정련할 수 있습니다.

이는 사실상 위에신의 재활용·정련 사업을 국내 선물시장과 연결하는 것으로, 가격 헤지와 재고 관리의 유연성을 높이는 동시에 재고 회전율과 자본 효율성을 개선하는 효과가 있습니다.

다만 보다 근본적인 구조적 변화는 역시 2025년 11월부터 시행된 중국의 백금 부가가치세(VAT) 개편에서 비롯되었습니다. 이 정책은 기존의 수입 백금 부가세 면제를 폐지하고 13% 단일세율을 도입했으며, 그 결과 국내 백금 가격은 국제 기준가 대비 10~13%의 프리미엄을 형성하게 되었습니다.

수입 원료의 조달 비용이 상승하면서, 폐자동차 촉매, 도금 폐액, 주얼리 스크랩 등 국내에서 조달되는 재활용 PGM 공급은 수입 관련 세부담을 지지 않는다는 점에서 상대적으로 경쟁력이 높아졌습니다. 여기에 더해 요건을 충족하는 폐촉매 재활용은 중국의 자원 재활용 인센티브에 따라 부가세 30% 환급 혜택을 받을 수 있어, 규정을 준수하는 국내 재활용의 비용 경제성이 한층 개선되었습니다.

결과적으로 GFEX가 국내 가격의 기준점을 제공하는 한편, 부가세 개편은 국내 재활용의 수익성을 강화하고 있습니다. 이 두 가지가 맞물리면서 2차 PGM 공급에 보다 우호적인 환경이 조성되었고, 이는 2026년 상반기 위에신의 재활용 처리량이 전년 동기 대비 큰 폭으로 증가한 데서도 확인됩니다.

중국 내 백금 투자 상품 수요 증가와 관련해 어떤 기회를 보고 계십니까?

시장 참여자들이 포트폴리오 분산을 모색하고 귀금속이자 산업용 금속이라는 백금의 이중적 성격을 보다 깊이 이해하게 되면서, 백금에 대한 투자자 관심이 크게 높아졌습니다.

중국 내 백금 투자 상품의 장기 성장 잠재력은 상당하다고 봅니다. 금 시장과 비교하면 백금 시장은 아직 초기 단계에 있으며, 이는 실물 투자용 바, 기관 투자 상품, 거래소 기반 투자 활동 전반에서 성장 여지가 크다는 의미입니다.

인식이 확산됨에 따라 투자자들은 백금 특유의 수급 구조와, 자동차·산업·주얼리 및 AI를 포함한 신기술 분야에서 백금이 갖는 전략적 역할을 점차 이해하기 시작했습니다. 산업 수요와 투자 수요가 결합된 이러한 구조는 설득력 있는 투자 논거를 형성합니다.

당사 입장에서 이러한 흐름은 정련, 가공, 트레이딩, 유통 전반의 성장을 뒷받침합니다.

동시에 중국산 백금이 글로벌 시장에 온전히 참여할 수 있도록 국제적으로 인정받는 품질 기준을 유지하는 일의 중요성도 더욱 커지고 있습니다.

위예신의 향후 전망은 어떻습니까?

특히 GFEX에 백금·팔라듐 선물 시장이 상장된 이후 중국 백금 시장의 성숙도가 계속 높아지고 있으며, 투자자 참여도 확대되고 아시아 귀금속 시장에 대한 국제적 관심도 커지고 있습니다. 이러한 흐름이 이어지는 가운데, 위예신은 중국과 글로벌 PGM 시장을 잇는 가교로서의 역할을 확대해 나갈 수 있는 유리한 위치에 있습니다.



에릭 왕, 총괄 매니저, 위예신 귀금속

Contacts:

Vicki Barker, Investor Communications, ybarker@platinuminvestment.com

Edward Sterck, Research, esterck@platinuminvestment.com

Brendan Clifford, Institutional Distribution, bclifford@platinuminvestment.com



고지 및 면책 조항: ©2026 World Platinum Investment Council Limited. All rights reserved. The World Platinum Investment Council의 명칭과 로고, 그리고 WPIC은 World Platinum Investment Council Limited의 등록된 상표입니다. 간행처를 명시하지 않고는 이 보고서의 내용을 그 어떤 방식으로든 복제 혹은 배포할 수 없습니다. World Platinum Investment Council은 투자 자문을 제공할 수 있도록 그 어떤 규제 당국의 인가도 받지 않았습니다. 이 문서의 내용은 그 어떤 것도 투자 자문에 해당하거나, 증권 또는 금융상품의 매도를 제안하거나 매수를 권유하는 것이 아니며 그렇게 해석되어서도 안 됩니다. 투자 결정을 내리기 전에는 반드시 적절한 전문가의 조언을 받으셔야 합니다. 이미지는 이해를 돕기 위한 것일 뿐입니다. 보다 자세한 정보는 WPIC 홈페이지에서 확인할 수 있습니다: <http://www.platinuminvestment.com>